



Wenn du **Chancen** siehst, greifst du zielstrebig zu!

Wir suchen einen
Sales Manager (w/m/d)

EXEC ist ein mittelständisches IT-Unternehmen mit 70 Mitarbeitenden. Wir entwickeln und betreiben seit 2022 erfolgreich die Collaboration App mantau - für die digitale Zusammenarbeit und Kommunikation in Sozialorganisationen, Unternehmen, Gemeinden, Schulen, Kitas, Vereinen & mehr.

Weitere Geschäftsbereiche: Namhafte Kreditinstitute, Leasinggesellschaften und bekannte Telekommunikationsunternehmen versorgen wir seit über 30 Jahren mit modernen Anwendungen und BI-Lösungen. Darüber hinaus bieten wir regulierungskonformes IT-Outsourcing, d.h. IT-Betrieb in deutschen Rechenzentren und Application Management im Full-Service für Finanzinstitute und Unternehmen. Unser Hauptsitz befindet sich in Ransbach-Baumbach (Rheinland-Pfalz) und seit 2014 haben wir eine Niederlassung in Berlin.

Deine Aufgaben

- Du ergänzt unser mantau-Sales-Team in Ransbach-Baumbach – oder baust den Vertriebsstandort Berlin mit auf.
- In enger Abstimmung mit Marketing und Produktmanagement gewinnst du neue Fokuskunden für mantau.
- Du begleitest den gesamten Sales-Zyklus vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss.
- Berate die Kunden im optimalen Einsatz der App und identifiziere Cross- und Upsell-Potenziale!

Das erwartet dich bei uns

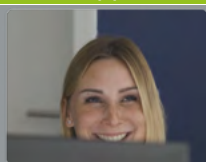
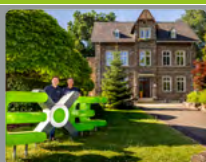
- Sichere Festanstellung (Vollzeit).
- Attraktives Fixgehalt plus leistungsbezogene Provision.
- Flexible Arbeitszeiten und Remote-Möglichkeiten.
- Top-Technik am Arbeitsplatz, tolle Büros in Ransbach-Baumbach sowie auch in der Europacity Berlin.
- Tolle Kolleginnen und Kollegen, super Teamwork und Teamspirit, hilfsbereit, offen, entspannt.
- Beste Küche: frisch und lecker vom Top-Restaurant am Standort Ransbach-Baumbach. Getränke & Snacks gibt es gratis.
- Tolle Teamevents und weitere Benefits.

Das solltest du mitbringen

- Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium in Wirtschaftswissenschaften oder vergleichbare Qualifikationen.
- Mindestens drei Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von digitalen Lösungen – insbesondere Outbound im B2B- oder SaaS-Umfeld.
- Freude an neuen Herausforderungen.
- Flexibilität für gelegentliche Kundentermine vor Ort.
- Hohe Eigenmotivation und unternehmerisches Denken.
- Strukturierte, selbständige & ergebnisorientierte Arbeitsweise.
- Offenheit und Freundlichkeit im Umgang mit Kolleginnen, Kollegen und Kunden.
- Sehr gute Deutschkenntnisse (mindestens C1-Niveau).

Video „Arbeiten bei EXEC“

reinschnuppern.exec.de



Passt es soweit?

Dann sende uns jetzt deine vollständige Bewerbung sowie deine Gehaltsvorstellung online über jobs.exec.de. Dein Ansprechpartner, auch bei Fragen vorab, ist Thomas Weiler.

EXEC IT Solutions GmbH
Südstraße 24
56235 Ransbach-Baumbach

Phone: 0 26 23 / 987 9-0
E-Mail: jobs@exec.de
exec.de • mantau.de

Niederlassung Berlin:
Otto-Weidt-Platz 12
10557 Berlin

EXEC[®]
IT SOLUTIONS